

Con il presente “white-paper” DiGiGROSS intende spiegare come opera nel settore della rivendita software.

## **Rivendita di Licenze Software in Italia: Chiarimenti, Legalità e Regolamentazione**

La rivendita di licenze software in Italia e nell’Unione Europea è una pratica legale e regolamentata, ma spesso circondata da incertezze e dibattiti. Questo testo intende fare chiarezza su come la normativa europea garantisca il diritto alla rivendita, evidenziando anche l’importanza di collaborare con partner certificati per garantire autenticità e legalità.

---

### **1. Il Principio dell’Esaurimento del Diritto di Distribuzione nell’Unione Europea**

L’Unione Europea adotta il principio dell’**esaurimento del diritto di distribuzione**, che stabilisce che una volta che un prodotto viene venduto legittimamente, il titolare dei diritti (ad esempio, Microsoft o Autodesk) non può opporsi alla rivendita di quella copia, fisica o digitale. Questo principio è stato sancito dalla **Corte di Giustizia Europea** nella sentenza **C-128/11** del 3 luglio 2012, nel caso "UsedSoft GmbH contro Oracle International Corp".

La Corte ha chiarito che:

- **Il software acquistato legalmente può essere rivenduto**, anche se distribuito in formato digitale.
- **Le clausole nei contratti di licenza** che vietano la rivendita di software sono considerate nulle e vessatorie, in quanto contrarie alla normativa europea sul mercato interno.

Questo significa che i regolamenti interni delle software house, che spesso vietano il trasferimento delle licenze, sono considerati dall’UE non applicabili nei confronti di chi opera nel rispetto della legge. Sebbene le software house sostengano che tali clausole siano necessarie per proteggere i propri diritti, l’UE le vede come limitazioni improprie alla libera circolazione di beni e servizi.

Fonti rilevanti:

- **Direttiva 2009/24/CE** sulla tutela giuridica dei programmi per elaboratore ([Testo completo](#)).
  - **Sentenza C-128/11** della Corte di Giustizia Europea ([Curia.europa.eu](#)).
- 

### **2. L’Importanza di Partner e Distributori Certificati**

Per garantire una rivendita legale e trasparente, è fondamentale acquistare licenze software esclusivamente da **partner certificati**. Noi, come rivenditori, ci assicuriamo di collaborare solo con distributori autorizzati da Microsoft e Autodesk, assicurando che ogni licenza venduta rispetti le seguenti caratteristiche:

- **Autenticità:** Le licenze provengono direttamente dai canali ufficiali dei produttori.

- **Conformità alle norme UE:** Ogni transazione è documentata e conforme alle leggi europee.
- **Tracciabilità:** Le licenze sono accompagnate da documentazione che ne attesta l'origine legittima.

Microsoft e Autodesk collaborano con una rete di distributori certificati per garantire che i loro prodotti siano autentici e utilizzati in conformità alle loro politiche. Tuttavia, grazie al principio dell'esaurimento del diritto, la rivendita è legittima anche per le licenze di seconda mano, a condizione che:

1. La licenza originale sia stata acquisita legalmente.
2. Il software non venga duplicato o utilizzato contemporaneamente dall'acquirente originale e dal nuovo proprietario.

---

### 3. Tipologie di Licenze Software e Loro Rivendibilità

Non tutte le licenze software possono essere rivendute. È importante distinguere tra le diverse tipologie di licenze:

- **Licenze Retail (FPP - Full Packaged Product):** Queste licenze sono acquistate singolarmente e sono trasferibili. Il proprietario originario deve cessarne l'utilizzo prima di rivenderle.
- **Licenze Digitali:** Possono essere rivendute, a condizione che vengano rispettati i criteri sopra indicati.
- **Licenze OEM (Original Equipment Manufacturer):** Solitamente associate all'hardware con cui sono state vendute, non sono trasferibili separatamente.
- **Licenze Volume:** Acquisite da organizzazioni, richiedono un'analisi specifica per verificarne la trasferibilità.

Nel caso di Autodesk e Microsoft, le licenze Retail e Digitali rappresentano la categoria più comunemente rivenduta, in quanto trasferibili nel rispetto della normativa.

---

### 4. Il Ruolo dell'Unione Europea nel Contrastare Clausole Vessatorie

L'Unione Europea ha un approccio molto chiaro verso le clausole contenute nei contratti di licenza (EULA - End User License Agreement) che vietano la rivendita di software. Queste clausole sono considerate **vessatorie**, poiché limitano la libera circolazione di beni e servizi nel mercato interno. La Corte di Giustizia Europea ha sottolineato che:

- Le software house non possono imporre restrizioni alla rivendita di licenze legittimamente acquistate.
- Il divieto di rivendita viola i principi fondamentali del mercato unico europeo.

Questo approccio consente ai rivenditori e ai consumatori di acquistare e vendere licenze di seconda mano senza dover temere conseguenze legali, purché siano rispettate le condizioni previste dalla legge.

---

## 5. Come Garantire una Rivendita Legale

Chi rivende licenze software in Italia deve adottare alcune misure per operare in modo conforme alla normativa:

1. **Collaborare con distributori certificati:** Garantisce l'autenticità e la provenienza legittima delle licenze.
2. **Documentare ogni transazione:** Conservare fatture, contratti e certificati di autenticità per dimostrare la legalità dell'acquisto.
3. **Disattivare le licenze originali:** Assicurarsi che il venditore precedente non utilizzi più la licenza trasferita.
4. **Informare i clienti:** Fornire tutte le informazioni necessarie sui diritti e sulle limitazioni delle licenze acquistate.

Noi che rivendiamo licenze software teniamo a sottolineare che ogni licenza è acquistata da partner ufficiali di Microsoft e Autodesk, garantendo trasparenza e sicurezza in ogni transazione.

---

## 6. Benefici della Rivendita di Licenze Usate

La rivendita di licenze software usate offre numerosi vantaggi:

- **Risparmio economico:** I clienti possono accedere a software di alta qualità a prezzi ridotti.
- **Sostenibilità:** Favorisce il riutilizzo di risorse digitali, riducendo lo spreco.
- **Legalità e trasparenza:** Operare nel rispetto della normativa UE tutela sia i rivenditori che i consumatori.

Per i clienti finali, acquistare licenze da rivenditori certificati significa avere la certezza di un prodotto autentico e conforme alle leggi.

---

## 7. Rischi da Evitare

Nonostante la legalità della rivendita, è importante essere consapevoli dei rischi:

- **Licenze non autentiche:** L'acquisto da fonti non certificate può portare a sanzioni legali e al blocco delle chiavi.
  - **Clausole contrattuali:** Sebbene l'UE consideri queste clausole vessatorie, le software house potrebbero contestare la rivendita.
  - **Mancanza di documentazione:** La tracciabilità è essenziale per dimostrare la legittimità delle transazioni.
- 

## 8. Conclusione: Una Pratica Legale e Trasparente

La rivendita di licenze software è una pratica perfettamente legale in Italia e nell'Unione Europea, grazie alla normativa che garantisce la libera circolazione di beni e servizi. Tuttavia, è fondamentale

operare nel rispetto delle leggi e collaborare con partner certificati per garantire trasparenza e sicurezza.

Per ulteriori informazioni, puoi consultare:

- La [Direttiva 2009/24/CE](#).
- La [Sentenza C-128/11 della Corte di Giustizia Europea](#).
- I [termini di utilizzo di Microsoft](#).
- La documentazione di Autodesk.

Operare con partner affidabili, come quelli certificati da Microsoft e Autodesk, garantisce una pratica conforme, trasparente e in linea con le normative europee.